

PANORAMA GOSPODARCZA

AestheLab Clinic na Malcie wydobywa naturalne piękno!

Rynek beauty na Malcie jest wyjątkowy i dynamicznie się rozwija, co stwarza ogromne możliwości dla osób, które potrafią dostrzec jego specyfikę i potrzeby lokalnych klientów. Kiedy Paulina Domagała - właścicielka AestheLab Clinic na Malcie zaczynała swoją działalność, zauważyła, że panuje tu specyficzna estetyka – klientki były przyzwyczajone do dużych objętości sztucznych rzęs czy mocnych, wyrazistych makijaży permanentnych – ona postanowiła to przelamać stawiając na subtelność!



Cała moja przygoda z branżą beauty rozpoczęła się na Malcie, choć początkowo wcale nie planowałam, że to właśnie tam zostanie na dłużej. Zawsze fascynowała mnie estetyka – uwielbiałam podkreślać naturalne piękno i pomagać ludziom w lepszym samopoczuciu. Studia na kierunku kosmetycznym pogłębiły tę pasję, a przyjazd na Maltę otworzył przede mną zupełnie nowe możliwości – zaczyna Paulina Domagała.

Przyjeżdżając na wyspę postawiła wszystko na jedną kartę. Zaczynała od podstaw, kończąc kilka kursów z branży beauty i zatrudniając się w jednym z lokalnych salonów. Nieustannie inwestowała w siebie, kończyła kolejne kursy, a z biegiem czasu postanowiła otworzyć własny gabinet. Wprowadziła na Maltę zupełnie nowe usługi, takie jak laminacja rzęs i brwi czy henna pudrowa – zabiegi, o których nikt wcześniej na wyspie nie słyszał. Z biegiem czasu, dzięki stale rosnącej liczbie klientów

i mojemu zaangażowaniu w rozwój, podjęłam decyzję o otwarciu większego miejsca – mojej wymarzonej kliniki. Dziś prowadzę AestheLab Clinic, która oferuje innowacyjne zabiegi medycyny estetycznej, a równocześnie kontynuuję studia medyczne, marząc o specjalizacji w neurochirurgii. Każdy etap tej drogi – od pierwszych kroków w salonie po budowanie własnej kliniki – nauczył mnie, że pasja i determinacja pozwalają realizować nawet najbardziej ambitne cele. – dodaje Paulina Domagała.

Maltański rynek beauty oferuje wiele możliwości rozwoju, ponieważ rośnie świadomość w zakresie nowoczesnych, holistycznych metod dbania o urodę. Klientki coraz częściej poszukują innowacyjnych zabiegów, które są bezpieczne i oparte na najnowszych technologiach. Trendem staje się także zdrowie skóry, co otwiera drzwi do usług takich jak medycyna estetyczna czy terapie regeneracyjne. Malta, mimo że jest niewielka, staje się coraz bardziej otwarta na światowe standardy i nowości w branży beauty.

Paulina Domagała sukces definiuje jako zdol-



ność do realizowania pasji i celów, jednocześnie zachowując równowagę w życiu. Obecnie studiuje medycynę, co wymaga ogromnego zaangażowania i dyscypliny, ale też stawia przed nią wspaniałe wyzwania. Jednym z moich osobistych sukcesów, z którego jestem szczególnie dumna, jest nadchodząca publikacja mojej książki, która ukaże się latem 2025 roku. To wyjątkowe osiągnięcie, bo książka jest efektem zarówno moich doświadczeń, jak i refleksji nad życiem, które uczyniły mnie silniejszą. Wierzę, że wszystko, co nas w życiu spotyka – zarówno wyzwania, jak i sukcesy – dzieje się z jakiegoś powodu. Moje przeżycia, choć nie zawsze łatwe, zainspirowały mnie do podjęcia tego twórczego projektu – kończy Paulina Domagała.

AestheLab Clinic na Malcie szczeni się zaufaniem wielu klientów, a Paulinie daje satysfakcję z pracy, która jest jej powołaniem. Ta podróż, choć pełna wyzwań, daje jej ogromną radość i motywację do dalszego rozwoju.

Co zrobić, kiedy firma znajdzie się w kryzysie?

Czy polskie firmy mogą przetrwać w obliczu rosnących kosztów, pandemii i wojny? Właściciel Kancelarii Burkot Legal – Janusz Burkot podczas naszej rozmowy zdradził tajniki ratowania przedsiębiorstw, które znalazły się na krawędzi bankructwa. Opowiedział również o tym, co decyduje o skuteczności działań restrukturyzacyjnych i jakie błędy najczęściej popełniają przedsiębiorcy.

Jakie były początki Pańskiej kancelarii?

Na początku wszystko organizowałem sam. Z czasem udało mi się się pozyskać pierwszych klientów i zacząć budować stabilny zespół. Zapotrzebowanie na usługi restrukturyzacyjne i doradztwo finansowe, zwłaszcza w zakresie kredytów frankowych czy złotowych, było ogromne od samego początku.

Ile osób obecnie liczy Pański zespół?

Na stałe w kancelarii zatrudniamy 11 osób, ale współpracujemy również z licznymi ekspertami przy różnych projektach. Dzięki temu możemy obsługiwać zarówno mniejsze przedsiębiorstwa, jak i duże podmioty, w tym szpitale czy korporacje.

Jak ocenia Pan aktualną sytuację w branży restrukturyzacyjnej?

To branża o ogromnym potencjale rozwoju. Pandemia, wojna w Ukrainie oraz rosnące koszty życia i prowadzenia biznesu wpędziły wielu przedsiębiorców w trudności finansowe. Nawet firmy z branż, które wcześniej były stabilne, teraz widzimy, że potrzebują wsparcia. Problemem są nie tylko podwyżki stóp procentowych i kosztów energii, ale też wzrost minimalnego wynagrodzenia oraz presja na rynku pracy. Dotyczy to zarówno dużych korporacji, jak i małych firm rodzinnych, które często nie są przygotowane na takie turbulencje.

Co decyduje o skutecznym procesie restrukturyzacji?

Zespół, który będzie się tym zajmował musi być interdyscyplinarny – dlatego my łączymy wiedzę prawniczą z doświadczeniem ekonomicznym i finansowym. Przygotowujemy dokładne prognozy finansowe, które pokazują, że spłata zadłużenia jest możliwa. Transparentność i stały kontakt z wierzycielami są również bardzo ważnymi elementami składowymi.

Jakie błędy najczęściej popełniają przedsiębiorcy?

Najczęstsze błędy to brak analizy finansowej, podpisywanie niekorzystnych umów bez ich dokładnego przemyślenia oraz brak przygotowania na kryzysy. W firmach rodzinnych problemem bywa brak zmian i adaptacji do nowych warunków rynkowych. Często przedsiębiorcy nie oddzielają majątku prywatnego od firmowego, co prowadzi do trudności w zarządzaniu finansami w kryzysie. Inny problem to nadmierne koszty – firmy, które przez lata działały na wysokich marżach, nie są przyzwyczajone do walki o rentowność.

Jak wygląda proces restrukturyzacji?

Proces restrukturyzacji jest wieloetapowym działaniem, którego zakres i czas trwania zależą przede wszystkim od skali problemu oraz specy-

fiki sytuacji, w jakiej znalazła się firma. W prostych przypadkach, gdy przedsiębiorstwo zareaguje na problemy odpowiednio wcześniej, proces może zostać zakończony nawet w ciągu kilku tygodni. W bardziej złożonych sytuacjach, gdy spółka zmaga się z poważnym zadłużeniem, a problemy były ignorowane przez długi okres czasu, restrukturyzacja może trwać miesiące lub nawet lata. Pierwszym krokiem jest dokładna analiza sytuacji finansowej i operacyjnej firmy. Na tym etapie identyfikowane są kluczowe problemy, takie jak źródła zadłużenia, nieefektywne procesy biznesowe czy zawarte niekorzystne umowy. Restrukturyzacja często rozpoczyna się od działań mających na celu ochronę przed egzekucją komorniczą. Wówczas otwieramy odpowiednie postępowanie, które daje firmie czas na uporządkowanie swoich finansów i wypracowanie strategii wyjścia z kryzysu. To niezwykle ważne, ponieważ pozwala przedsiębiorcy skupić się na odbudowie płynności finansowej i zapobiega utracie kluczowych zasobów, takich jak majątek czy pracownicy. Ważnym aspektem procesu restrukturyzacji jest także optymalizacja kosztów. Wiele firm, szczególnie w okresach dobrej koniunktury, nie kontroluje wydatków z należytą uwagą. Wprowadzenie kontroli kosztów, eliminacja zbędnych wydatków i poprawa efektywności operacyjnej mogą znacząco poprawić sytuację finansową spółki. W niektórych przypadkach konieczne jest także wprowadzenie nowych źródeł finansowania, takich jak pozyskanie inwestorów lub restrukturyzacja istniejącego kapitału. Restrukturyzacja to proces, który wymaga czasu, zaangażowania i współpracy zarówno ze strony przedsiębiorstwa, jak i zewnętrznych ekspertów. Każdy przypadek jest inny, dlatego kluczowe jest indywidualne podejście do klienta i dostosowanie działań do specyfiki danej firmy. W Burkot Legal zawsze stawiamy na kompleksowe wsparcie klientów, zapewniając im nie tylko narzędzia prawne, ale także strategiczne doradztwo, które pozwala na skuteczne wyjście z kryzysu i odbudowę stabilności finansowej.

Jak polscy przedsiębiorcy postrzegają restrukturyzację?

Niestety świadomość na ten temat wciąż pozostaje zbyt niska, szczególnie w przypadku mniejszych firm i jednoosobowych działalności gospodarczych. Duże korporacje zazwyczaj mają dostęp do profesjonalnych działów prawnych i doradców, którzy są na bieżąco z możliwościami prawnymi, w tym z przepisami dotyczącymi restrukturyzacji. Tymczasem mniejsze firmy, które stanowią trzon polskiej gospodarki, często nie wiedzą, że to może być realne narzędzie do przezwyciężenia kryzysu finansowego. Ustawa o restrukturyzacji

funkcjonuje w Polsce od 2016 roku, ale jej znajomość pozostaje ograniczona. Jednym z największych wyzwań jest przekonanie przedsiębiorców, że restrukturyzacja nie jest oznaką porażki, lecz narzędziem do odzyskania kontroli nad sytuacją. W polskim społeczeństwie często panuje przekonanie, że korzystanie z takich mechanizmów świadczy o słabości lub błędach w zarządzaniu. W rzeczywistości jednak restrukturyzacja to świadectwo odpowiedzialności i strategicznego myślenia – oznaka, że przedsiębiorca aktywnie działa, aby ochronić firmę, swoich pracowników i kontrahentów.

Jakie są największe sukcesy Kancelarii Burkot Legal?

Jesteśmy dumni z wielu naszych osiągnięć, ale szczególnie z tych, które pokazują, że nawet w najtrudniejszych sytuacjach można znaleźć rozwiązanie. Jednym z największych sukcesów kancelarii jest prowadzenie postępowania restrukturyzacyjnego publicznego szpitala – pierwszego tego typu przypadku w Polsce. Do tej pory nikomu nie udało się skutecznie przeprowadzić takiego procesu. Nasz zespół nie tylko złożył wniosek o zatwierdzenie układu, ale także zdobył akceptację wierzycieli. To wyjątkowe osiągnięcie, które dowodzi, że restrukturyzacja może być skutecznym narzędziem ratowania nie tylko firm prywatnych, ale także instytucji publicznych, które borykają się z problemami finansowymi.

Plany na przyszłość?

Naszym celem jest dalszy rozwój kancelarii i intensywne edukacja przedsiębiorców w zakresie możliwości, jakie daje restrukturyzacja. Chcemy zmienić postrzeganie tego narzędzia wśród właścicieli firm – zależy nam na tym, aby nie traktowali restrukturyzacji wyłącznie jako ostateczności, ale jako świadomego, strategicznego kroku, który można podjąć celem uniknięcia poważniejszych problemów finansowych. Jednym z kluczowych planów, który już jest realizowany to zmiana siedziby kancelarii. Dynamiczny rozwój naszego zespołu i wzrost liczby klientów sprawiają, że potrzebujemy większej przestrzeni, która pozwoli nam jeszcze efektywniej działać. Równolegle planujemy rozwijać nasze działania marketingowe i komunikacyjne. Wierzymy, że zrozumienie problemów przedsiębiorców zaczyna się od dialogu, dlatego chcemy być bardziej obecni w przestrzeni publicznej. Planujemy organizację webinarów, warsztatów oraz publikację materiałów edukacyjnych, które będą poruszały kluczowe kwestie związane z restrukturyzacją i zarządzaniem finansami. Kolejnym ważnym aspektem jest rozwijanie współpracy z partnerami biznesowymi i instytucjami, które mogą wspierać przedsiębiorców w różnych aspektach ich działalności. Chcemy, by Kancelaria Burkot Legal była postrzegana nie tylko jako kancelaria prawna, ale także jako centrum wsparcia i doradztwa dla firm.

Martyna Muszczak

<https://panorama-gospodarcza.gazetaprawna.pl/>



Janusz Burkot

radca prawny, doradca restrukturyzacyjny właściciel zarządzający kancelarią Burkot Legal

Ekspert w dziedzinie prawa restrukturyzacyjnego, upadłościowego, bankowego, korporacyjnego. Działający od kilkunastu lat w zakresie restrukturyzacji i upadłości. Autor licznych artykułów i publikacji prasowych. Reprezentuje klientów z różnych branż w zakresie procesów restrukturyzacyjnych, upadłościowych, zagadnień związanych z oddłużeniem oraz pozyskiwaniem finansowania przez te podmioty. W trakcie dotychczasowej działalności uczestniczy w licznych postępowaniach restrukturyzacyjnych jak również upadłościowych. W postępowaniach restrukturyzacyjnych reprezentuje nie tylko firmy ale również podmioty publiczne w szczególności Szpitale. Doradza przedsiębiorcom w zakresie zmian właścicielskich, procesów przekształceniowych oraz dotyczących ich majątku. Radca prawny i doradca restrukturyzacyjny Janusz Burkot prowadzi i nadzoruje rocznie kilkaset spraw sądowych głównie w sporach z bankami. Radca prawny i doradca restrukturyzacyjny Janusz Burkot realizując powierzone mu zadania nadzorował walorów spółek na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.